

11

NOVEMBER
2013

オッジ

A MONTHLY MAGAZINE for
HAPPY CAREER WOMEN

大人センスが宿る
手帳「万年筆」「ノート」

[Oggi.TV] <http://oggi.tv/>

<別冊付録1>
**完璧
ワードローブ
BOOK**

<別冊付録2>
パッと際立つ秋色美人!
トップスタイリング10

松島花・佐々木 希・LIZA・トニー
石井美絵子・渡辺知夏子・佐藤菜里・林田岬優

**Oggiモデルズ
撮った! 秋のプライベート服**

ほんのりモードで知的クールな“カリッ”と主義、大好評!

**輝け! 働く女性の
「ザ・時短服」**

**「写真映え」重視!
1か月コーディネー**

**Oggi世代の「結婚
なんでも平均値**

**このひと技で、
知的おしゃれな
秋顔メーク**

電子雑誌創刊記念
**無料で
Lite版
読めます!**

**しゃつきゅぱハツ
美フォルムスカート**
新かつこい女のボトム別通勤スタイルプラン

[好評連載] Oggiウーマン 田丸麻紀 一月曜ジャケット俱楽部 松浦弥太郎 ブロッコリーは好きですか?

仕事を
自分を
楽しむ、
楽しむ

116

(株)バル・ジャパン
コーヒーポレート本部
ブランディングマネージャー
遠藤恵美さん(31歳)

極上の笑顔を
連れてくる
牡蠣の魔法を
かけて、かけられて





『自立、と『自律、ができるような
スタッフがたくさん育ち、
『お客さまにとって
特別な時間を過ごせるお店、を、
もっともっとつくっていきたい!』



地元で東京に行くのなら就職するなら
「本当は手もとに置いておきた
かったんだと思います」
でも遠藤さんは後者を選んだ。
就職先は、東京のクラシックホ
テルとして、サービスに定評があ
る山の上ホテル。ホテルマンを目
ざしていたわけではなかつたが
遠藤さんの性格をよく把握して

いる担任の先生に勧められて試験を受けた。
見事、合格。遠藤さんは18歳で上京した。



オイスターナイフやソムリエナイフなど、追藤さんの仕事の七つ道具。中央のクレド。というカードは、企業理念。企業方針、行動指針、店舗コンセプト、営業理念などが記されたもの。「毎日、開いて見ています」←全国の生産者のイラストが描かれた地図。牡蠣やワインに関する書籍——オフィスのデスク周りも、いかにも牡蠣のスペシャリストらしいアイテムで彩られている。ミブライベートでもお店にはちくちく顔を出す。この日は友人の竹中ゆかりさんとランチ。

介しながら、お客さまに提供させていただいているという自負もあります。「こんなに安心して食せる牡蠣はない！」生産者の方たちの気持ちのこもった「オストリア」の牡蠣は、まさに生きた味がするんですよ」牡蠣への愛は深まっていった。そしてその「牡蠣愛」は、お店を訪れるお客様たちに幸せの連鎖を呼んでいた。

「故郷だから、もちろん大好きなんですが、なんですか、本当に田舎で何もないところなんですね(笑)。だから、いつかは東京に出たいとずつと思つていました」

ホテルウーマン

一日のスケジュールは?

朝8:00に起床。朝食は野菜ジュースやヨーグルトなどで簡単に済ませる。身支度を整え、8:40~9:00に自宅を出発。「寝起きがとにかく悪くて、一緒に暮らしている彼に起こしてもらうことが多いですね(笑)」。取材や撮影の立ち合いなどで、現場に直行することもあるが、基本的に

東京の生牡蠣好きを夢中にさせているお店がある。2007年に赤坂見附にオープンした「オストレア」だ。北は北海道から南は九州・長崎まで、日本の各生産地に加えアメリカやカナダ、アイルランド、オーストラリアなど、海外からも季節ごとに届く旬の美味をお目当てに、多くの生牡蠣ラバーが集う。

1号店のオープン以来、銀座や六本木、新橋や恵比寿など着々と店舗を増やし、現在は6店舗を展開。その「オストレア」を経営する株式会社の「コーポレート」主に広報業務を中心にお店と会社のブランディングを担当しているのが遠藤さんだ。真摯に牡蠣を育てている各地の生産者、お店に足を運ぶお客様、牡蠣を愛し、関わる人々の笑顔と幸せのために、今、情熱のすべてをこの仕事にかけている。

生産者の方たちの
顔が見える珠玉の計

今年の3月まで、店長としてお店を切り盛りしていた遠藤さん。牡蠣をはじめとする料理の美味しさに加えて、彼女の接客を目当てに訪れる常連も多かった。彼女がサーブすると、美味しさが倍増して、本当に幸せな気持ちになれる。——評判が評判を呼び、お店も少しずつ増えていった。数多い遠藤さんファンだが、その中のひとりに話を聞くことができた。いわく、「どんな牡蠣に対する愛は遠藤好きでも、牡蠣に対する愛は遠藤

さんにはかなわない！”。
その愛と、「オストレア」の姿
協なき牡蠣へのこだわりは、決し
て少なくはない生牡蠣嫌いさえ
も、魔法にかけてしまうという。
「魔法なんておこがましいです
けれど（笑）、それまで牡蠣が苦
手だったお客様も大好きにな
つてくださったことは多くて。牡
蠣って、以前にあたってしまった
ことのある方にとつては、本当に
無理！なものになっちゃいま
すよね。でも、うちの牡蠣は、生
産者さんからお店まで本当に徹
底した管理を行っているので、み
なさんに安心して召し上がる

写真上／牡蠣を試食するのも、追藤さんにとっては大切な仕事のひとつ。オーブンナイフを使って殻から外すのもの！ 写真下・右／この日は恵比寿店の取材の立ち合いのために、オープニングからお店へ。かつては上司だった恵比寿の西澤和博さんとの打ち合わせも和やか。写真下・左上／キッチンスタッフの田中樹さんと、「現場のスタッフとのコミュニケーションは密にとるようにします」写真下・左下／ケースに並ぶ、地で水掻げされたばかりの新鮮な牡蠣

「入社してすぐに産地視察に同行させてもらつてから、生産者の方たちを訪ねることが好きになつてしまつて(笑)」
ときには休日を利用して自腹で行つたことも。
「素晴らしい生産者の方々と直接お会いすることで、その牡蠣に、人に、海に、土地に、どんどん引き込まれていきました。私たちは生産者の方々を自分たちの家族のように思っています。だからこそ、『だれが』『どんなところで』どんな思いでつくっている牡



D A I B A へ転職。
「山の上ホテルではカフェのサービスだけだったのですが、次の

ホテルでは、イタリアンやフレンチから、ルームサービス、婚礼の手伝いまで、本当にいろいろなことをやらせていただきました」

「仕事を楽しんでいたのですが、しかし、仕事に情熱を傾けた。しかし、遠藤さんの体は悲鳴をあげていった。

「ホテルの仕事は本当に大好きで、たけれど体力的な限界を感じて。体を休めながら、美術館や映画、コンサートに行ったりして感性を磨いて、これから自分がどこに向かうべきか。ゆっくり考えようと思い、退職しました」

退職後はライブレストランでアルバイトをした。

「だけど、ゆっくりするつもりが、途中からどうしてもやる気がみなきつてしまつて(笑)」

アルバイトという立場にも、落着かないものを感じ始めた遠藤さんは、求職活動を開始。そこで出合ったのが、1号店のオーナーを務めていた株式会社バル・ジャパン。「飲食関連の求人誌でたまたま見つけたのですが、ここで働きたい! って、直感したんです」

ブランディング マネージャー1年生の抱負

約6年間の現場勤務を経て、遠藤さんはこの春本社へ異動となつた。

「私の所属するコーポレート本

部は『会社の魅力アップ、ブランド価値の向上を目指して、さまざまな施策に着手、実行するセクション』と位置付けられています。その中でのブランディングマネージャーは、会社と店舗のブランド価値向上の実際の体现者として設けられた役職。店舗はお客様に接することのできる最高のステージなので、そこで働くスタッフが魅力的であるように、会社と一緒に見て現場に足りないこと、反対に現場にとって会社として足りないところなど、現場をサポートしながら、より多くの人に会社

や店舗のよさを紹介することが使命、だと思っています」

そんな遠藤さんの夢は、「仕事と家庭の両立と、会社の更なる発展』。「もっともっと、働くスタッフが誇りを持てるような会社にしていきたい」と目を輝かせる。

「そのためには、仕事ばかりして視野が狭くなつてはいけないでしょ、プライベートが充実しているからこそ、いい仕事ができ、より目的意識をもつて仕事に取り組める、と思うんです」

一緒に暮らしている彼はシニアソムリエ。「お料理が私よりうまくて(笑)」。休日はふたりでキッチンに立つ。



一緒に暮らしている彼はシニアソムリエ。「お料理が私よりうまくて(笑)」。休日はふたりでキッチンに立つ。

PROFILE

1981年、山形県生まれ。1999年、山形県立谷地高等学校を卒業後、ホテルマンを志し上京。山の上ホテル、ホテルグランパシフィック LE DAI B Aなどホテルのレストランサービスを約6年半学ぶ。真的ホスピタリティを追求し、(株)ブルーノートジャパンを経て、2007年(株)バル・ジャパンに入社。オイスターのスペシャリストとして『オストレア』のオープニングにも店長として携わる。現場の仕事をこなしながら、毎年牡蠣の生産地視察を経験。オイスター、もつ焼き、オーセンティックバーの3業態10店舗と、今後の出店を見据え、2013年3月よりマネジメントオフィスに異動。ブランディングマネージャーとして主に広報を担当。www.barjapan.co.jp/

結婚する予定だ。

「本当にずっと先、彼と、美味しいワインがあつて、大好きな人たちが集まるような楽しいお店がほしい」と目を輝かせる。

「そのためには、仕事ばかりして視野が狭くなつてはいけないでしょ、プライベートが充実しているからこそ、いい仕事ができ、より目的意識をもつて仕事に取り組める、と思うんです」

一緒に暮らすシニアソムリエの彼とは、最近婚約。近い将来、

中。そんな遠藤さんの全力疾走のエネルギー源は、かつて現場に立っていたころのお客さまと続いている幸せな関係だ。

「お客様と変わらずおつきあいをさせていただけることは、本当に幸せに思っています。今まで自分がやつてきたことは、間違いではなかつた」と、再認識させていただきます」

それが自身のモチベーションアップになつていて、いつも恩返しがしたいと思っています。会社の成長と共に、私自身もたくさんの中を押してもらいました。それには本当に勇気をもらいましたし、感謝していて、いつも恩返しがしたいと思っています。会社の成長と共に、私自身もたくさん経験を積み、成長を助けていたいたおかげで、今があるので、若いスタッフにも同じような経験を積み、成長を助けていたいたおかげで、今があるので、若いスタッフにも同じような経験を積んでもらいたいですね。そして、『自立』と『自律』ができるようなスタッフがたくさん育ち、お客様にとって特別な時間を過ごせるお店を、もっともっとつくりていきたいですね」